Руководителям организаций,

Индивидуальным предпринимателям

**Запрос цен товаров**

|  |  |
| --- | --- |
| Заказчик | Общество с ограниченной ответственностью «Парус электро» |
| Почтовый адрес | Россия, 115404, г. Москва, ул. 6-ая Радиальная, 9 |
| ИНН/КПП | 7713724182 / 772401001 |
| ФИО и должность контактного лица | Искандер Шириязданов,Директор по закупкам |
| Адрес электронной почты | i.shiriyazdanov@parus-electro.ru |
| Номер контактного телефона | +7 (495) 518-92-92, доб. 1791 |

В целях формирования начальной (максимальной) цены договора ООО «Парус электро» просит представить предложения по цене на поставку следующего оборудования:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Наименование**  | **Артикул** | **Кол-во (шт.)** |
| 1 | ПРОМЫШЛЕННЫЙ 5-ПОРТОВЫЙ КОМПАКТНЫЙ КОММУТАТОР ETHERNET 10/100TX | ISW-500T | 100 |

Просим рассмотреть запрос и в срок не позднее даты и времени, указанному на ЭТП, направить коммерческое предложение, оформленное на бланке Вашей организации за подписью уполномоченного лица. Заказчик вправе продлевать срок подачи коммерческих предложений неограниченное количество раз, при этом актуальные даты и время окончания срока подачи коммерческих предложений указывается на ЭТП.

Коммерческие предложения должны быть поданы в соответствии с регламентом ЭТП.

В коммерческом предложении просим следовать формату представления информации и условиям, указанным в приложении, а также в обязательном порядке указать следующую информацию:

* цена за единицу товаров;
* общая стоимость продукции с учетом действующих налогов и сборов (а также

иных условий, если таковые указаны в приложении);

* порядок оплаты;
* сроки исполнения договора (в том числе оценочно, если таковые не определены в приложении);
* срок действия коммерческого предложения.

Информируем, что направленные в ООО «Парус электро» предложения не будут рассматриваться в качестве заявки на участие в закупке, и не дают в дальнейшем каких-либо преимуществ для лиц, подавших указанные предложения. Настоящий запрос не является извещением о проведении закупки, офертой или публичной офертой и не влечет возникновение каких-либо обязательств Заказчика.

Предлагаемая цена должна включать в себя все расходы, производимые в процессе поставки оборудования, в том числе расходы на перевозку, страхование, погрузочно-разгрузочные работы, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей.

Заказчик вправе использовать полученные коммерческие предложения для формирования начальной (максимальной) цены договора.

Приложения:

1. Образец ответа: форма коммерческого предложения (обязательно предоставление в формате PDF с подписью, печатью (при наличии);

2. Проект договора.