**ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ**

г. Москва 26 февраля 2024 г.

Группа Т1 настоящим объявляет о проведении RFP— запроса предложений и приглашает юридических лиц подавать свои предложения для заключения договора на оказание услуг в соответствии с описанием и спецификацией.

*Любая информация, содержащаяся в настоящем документе, признается конфиденциальной (за исключением информации, которая не может признаваться конфиденциальной на основании закона).*

*Убытки, наступившие в результате нарушения конфиденциальности, определяются и возмещается в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.*

# О компании

**Группа Т1** — многопрофильный холдинг, один из лидеров российского ИТ-рынка. Предоставляет полный спектр ИТ-услуг для реализации высокотехнологичных проектов с учетом отраслевой специфики заказчиков.

В состав холдинга входят компании Т1 Интеграция, Т1 Консалтинг, Т1 Cloud, Иннотех, Дататех, МультиКарта, Сервионика и мультипродуктовый вендор отечественного ПО НОТА.

Сайт:<https://t1.ru/>

**НОТА** – это мультипродуктовый вендор отечественного ПО, входит в Холдинг Т1. Создан в 2023 году на основе обширной экспертизы команд холдинга. Компания занимается развитием собственных программных продуктов и формированием внешней партнерской сети для дистрибуции и интеграции решений, востребованных в условиях технологического суверенитета. Создаваемое программное обеспечение ориентировано на корпоративный сегмент – госкомпании и крупнейший частный бизнес. В Компанию входит также аналитическое агентство, проводящее отраслевые и специфические исследования цифровой индустрии.

**НОТА ЮНИОН** – решение для автоматизации рекрутмента (ex. T1 Talentforce)

# Цели и задачи проекта

* 1. **Цель проекта**

Провести тайную закупку автоматизации процессов рекрутмента у конкурентов решения НОТА ЮНИОН для формирования актуального ценообразования продукта

* 1. **Задачи проекта**

Получить КП каждого из конкурентов согласно ТЗ, предоставленному Т1

Получить запись видеодемонстрации решений конкурентов

# Целевая аудитория исследования

**Размеры организации и сферы деятельности**

Сегмент 1: Среднекрупный, крупный бизнес (от 500

сотрудников)

Сегмент 2: Средний бизнес (100 – 499 сотрудников)

Сегмент 3: Малый бизнес (10 – 99 сотрудников)

**Целевые респонденты**

Директор по персоналу

Руководитель по подбору персонала

HR BP

**Целевые отрасли**

Без ограничений, но необходимо предоставить результат из разных отраслей (КП не должны быть из одной и той же отрасли)

**Сроки проекта**

Март – апрель 2024

# Конкуренты для анализа

* + - 1. Скиллаз
			2. Хантфлоу
			3. Поток
			4. Естафф
			5. Френдворк
			6. Сберподбор

# Объем работ в рамках запроса

1. НОТА ЮНИОН предоставляет ТЗ, по которому необходимо сделать запрос коммерческих предложений у конкурентов
2. Подрядчик от лица компаний из трех сегментов ЦА (крупный бизнес, средний и малый) делает запрос на КП и производит тайную закупку ПО компании-конкурента
3. В качестве результата работы подрядчик предоставляет КП, составленное конкурентом, для подтвержденного списка компаний из трех сегментов ЦА
4. Отдельно согласовывается, с каким конкурентом и по какому сегменту необходимо провести онлайн-встречу, на которой конкурент проведет презентацию решения
5. Ключевая задача подрядчика – задать все вопросы, обозначенные Т1 в рамках ТЗ, и получить на них ответы у конкурентов

# Предложение должно включать (но не ограничиваться):

1. Подтверждение положений и условий RFP.
2. Указание возможности агентства выполнять весь потенциальный объем работ.
3. Предложение должно представлять собой конструктор, из которого можно выбрать необходимое количество блоков, равных одному КП и/или одному демо системы конкурента согласно ТЗ, предоставленному Т1

Пример:

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|   | **Скиллаз** | **Хантфлоу** | **Поток** | **Естафф** | **Френдворк** | **Сберподбор** |
|   | <https://skillaz.ru/> | <https://huntflow.ru/> | <https://potok.io/> | <https://estaff.turbo.site/> | <https://friend.work/> | [https://sberpodbor.ru](https://sberpodbor.ru/) |
| **Крупный бизнес** | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо |
| **Средний бизнес** | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо |
| **Малый бизнес** | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо | Стоимость КПСтоимость записи демо |

1. Портфолио агентства: информация о компании с примерами проведенных исследований. Работы в IT секторе станут преимуществом.
2. Предлагаемый бюджет проекта (в рублях) с детализацией по отдельным статьям расходов.

# Требования к исполнителю

Принятие решение будет зависеть от соответствия компании-исполнителя отборочным критериям:

* + - 1. Подтвержденный опыт проведения исследований (приложить минимум три исследования)
			2. Наличие резюме ключевых сотрудников команды проекта (приложить минимум три резюме)
			3. Наличие у сотрудников опыта работы с крупными и крупнейшими компаниями